

30名限定！
申込先着順

2011年5月29日 東京国際フォーラムにて開催 歯科医院経営改善セミナー

主催：歯科医院経営研究会【D-MAS】本部

後援：(株)実務経営サービス PMC(株) 

セミナーテーマ詳細

『最新版！歯科医院経営改善プログラム<2011年Ver.>』

2011年になって様々な医院経営環境の変化が起きています。
その中で、従来の歯科医院経営手法では限界が来ている部分と変わらずに重要な部分とが明確になってきました。
そこで、今回、歯科医院経営研究会【D-MAS】の皆様のご協力を得て、真剣に歯科医院経営に取り組むドクター、スタッフの皆様へ最新ノウハウをお伝えします。

1. 医院経営の成功法則！歯科医院経営戦略とは！？

どんな環境においても医院経営の成功法則は変わりません！
歯科医院を経営していくための「経営戦略」をしっかりと思考することです。
経営者として、様々な悩み、問題点を抱える院長、理事長にとって、大変重要となる「戦略的思考」法を伝授します。

2. 継続的に成果が取れる！医院経営改善ノウハウ！！

歯科医院経営改善の成果を継続的に獲得するためには、絶対にはずしてはいけない**順番**があります。その順番をスタッフと共にステップアップしていくことで医院経営改革は成し遂げられます。
その順番ごとに**最新ノウハウと重要ポイント**を解説します。
実践で使えるツール・サンプルはもちろん、その**活用ポイント**も伝授します。
スタッフと共に医院経営改善に取り組みたいドクターにはおススメです！

3. 重要！カウンセリング・スキル・アップの実践ポイント！！

近年、その重要性が高まりつつある「カウンセリング」。
しかしその機能を十分に活用し、継続的にレベルアップしている医院が数少ないと言わざるを得ないのが現実ではないでしょうか？
増患はもちろん、自費収入拡大のための「カウンセリング・スキル」を向上させるための実践ポイントを伝授します。

◇「カウンセリングの上手い人の共通ポイント！」

◇「初診カウンセリングの実践ポイント！」

◇「自費カウンセリング・トークの4K(成功ポイント！)」

などのプログラムを予定しています。各カウンセリング・マニュアル・サンプルも！