

会計事務所ができる、歯科医院に喜ばれる「お役立ちコンサルティング」!

# 2009年版 増患・自費率向上対策実践セミナー

豊富な実践事例で説得力のあるコンサルティングが可能になる!  
 医院収益向上を実践する6つの基本ステップとは!?

厳しい歯科医院業界だからこそ、経営指導の効果がすぐ出る!!

## ポイント

- ・ 医院経営の原理原則を知る!
- ・ 経営改善には順番がある。

## 歯科医院経営の現状と将来

—— 歯科医院と関係を良好に保つためには

- ・ 会計事務所がパートナーとして認められない理由はこれだ!
- ・ 認められる「方法論」をお話します。

## 増患・自費率向上のための 6つのステップ 概要解説

1. 診療理念のアウトプット
2. 医院ホスピタリティの向上
3. 診療効率改善
4. 増患マーケティング対策
5. 自費率向上対策
6. 人事評価制度策定

◆日時: 平成21年4月14日(火)  
13:30~17:00(受付13:00~)

◆会場: (株)実務経営サービス セミナールーム  
東京都豊島区東池袋1-32-7 7F  
TEL: 03-5928-1945  
【JR線・地下鉄線 池袋駅より徒歩6分】

◆受講料: 実務経営研究会会員・7,000円(税込)  
— 一般 9,000円(税込)

◆定員: 限定25名(定員になり次第締め切ります)

お申込み後、受講票、ご請求書、地図等をお送りいたします。

さらにスキルアップするための集中講座もご案内します。

## 講師

### ■中野 善夫(なかの よしお)氏

2004年、(株)マス研取締役会長就任。2007年、(株)アイビスに商号変更。  
 2007年、PMC株式会社設立 代表取締役会長就任。  
 歯科医院の個別支援先は、北海道を中心に東京、神奈川、千葉など展開中。加えて、自社主催に限らず、他社主催セミナーでの講師を全国各地で、年間20回以上実施。現在、医歯薬出版社「月間歯科技工」誌に「ラボの安定経営を実現する」を連載中。北海道内において歯科医療コンサルティング・ISO認証取得コンサルティングではNo. 1の実績を持つ。

### ■村上 和人(むらかみ かずひと)氏

個別支援先の歯科医院は、北海道を中心に関東、関西、東北へと展開中。全国各地でセミナー講師を年間30回以上実施しているコンサルタント。徹底的に現場での支援、指導にこだわるのがコンサルティングの基本スタンス。某ユニットメーカー顧客向け情報誌に「医院経営活性化には「順番」がある」を連載中。  
 大手証券会社出身で経営コンサルタントに転向して8年目、大手企業での勤務経験やベンチャー企業立ち上げにも参画した経歴をもつ38歳。

**お申込み** [4/14 増患・自費率向上対策実践セミナー] **FAX:03-5928-1946 迄**

事務所名		代表者名	(印)
ふりがな 参加者名		ふりがな 参加者名	
住所	〒	電話	( )
e-MAIL	@	FAX	( )
<input type="checkbox"/> 実務経営研究会会員 <input type="checkbox"/> 一般    (お手数ですが、該当する項目にチェックを入れてください。)			

主催:株式会社実務経営サービス 〒170-0013 東京都豊島区東池袋1-32-7 三井生命ビル7F TEL:03-5928-1945(加藤・板垣)  
 協賛:PMC株式会社 〒064-0821 札幌市中央区北1条西24-2-22 札幌ウェストビル5F TEL:011-643-2805(中村)

右のWEBまたはメールでもお申込みできます。 URL: <http://jkeiei.co.jp/> e-MAIL: [info@jkeiei.co.jp](mailto:info@jkeiei.co.jp)