

会計事務所がここまでできる！！  
 歯科医院に喜ばれる 増患・自費率向上指導を徹底的に学ぶ

# 2009年版 歯科医院 経営改善指導塾

豊富な実践事例で説得力のあるコンサルティングが可能になる！  
 医院収益向上を実践する6つの基本ステップを徹底指導

## ポイント

- ・医院経営の原理原則を知る！
- ・経営改善には順番がある。

## 歯科医院経営の現状と将来

— 歯科医院と関係を良好に保つためには

- ・会計事務所がパートナーとして認められない理由はこれだ！
- ・歯科医院顧客獲得のためのセミナー開催ノウハウ伝授、更に強力支援も行います。

## 増患・自費率向上のための

### 6つのステップを解説

1. 診療理念のアウトプット
2. 医院ホスピタリティの向上
3. 診療効率改善
4. 増患マーケティング対策
5. 自費率向上対策
6. 人事評価制度策定

## 講師

### ■中野 善夫(なかの よしお)氏

2004年、(株)マス研取締役会長就任。2007年、(株)アイビスに商号変更。  
 2007年、PMC株式会社設立 代表取締役会長就任。  
 歯科医院の個別支援先は、北海道を中心に東京、神奈川、千葉など展開中。加えて、自社主催に限らず、他社主催セミナーでの講師を全国各地で、年間20回以上実施。現在、医歯薬出版社「月間歯科技工」誌に「ラボの安定経営を実現する」を連載中。北海道内において歯科医療コンサルティング・ISO認証取得コンサルティングではNo. 1の実績を持つ。

### ■村上 和人(むらかみ かずひと)氏

個別支援先の歯科医院は、北海道を中心に関東、関西、東北へと展開中。全国各地でセミナー講師を年間30回以上実施しているコンサルタント。徹底的に現場での支援、指導にこだわるのがコンサルティングの基本スタンス。某ユニットメーカー顧客向け情報誌に「医院経営活性化には“順番”がある」を連載中。大手証券会社出身で経営コンサルタントに転向して8年目、大手企業での勤務経験やベンチャー企業立ち上げにも参画した経歴をもつ38歳。

日程	第一回	2009年	6月12日(金)
	第二回		7月10日(金)
	第三回		8月7日(金)
	第四回		9月11日(金)
	第五回		10月9日(金)
	第六回		11月13日(金)

※第2金曜日 8月は第1金曜日

【全日程共通13:00~17:30 受付 12:30~】

会場 (株)実務経営サービス セミナールーム

東京都豊島区東池袋1-32-7 7F

TEL: 03-5928-1945

【JR線・地下鉄線 池袋駅より徒歩6分】

受講料 実務経営研究会会員 525,000円(税込)

— 一般 630,000円(税込)

定員 限定10事務所(定員になり次第締め切ります)

※1事務所2名様まで参加可能

お申込み後、受講票、ご請求書、地図等をお送りいたします。

お申込み・資料請求【2009年版 歯科医院経営改善指導塾】FAX:03-5928-1946迄

<input type="checkbox"/> 申し込む		<input type="checkbox"/> 資料送付希望		(いずれかにチェックを入れてください)	
事務所名		代表者名		(印)	
ふりがな 参加者名		ふりがな 参加者名			
住所	〒	電話	( )		
e-MAIL	@	FAX	( )		
<input type="checkbox"/> 実務経営研究会会員		<input type="checkbox"/> 一般		(お手数ですが、該当する項目にチェックを入れてください。)	

主催:株式会社実務経営サービス 〒170-0013 東京都豊島区東池袋1-32-7 三井生命ビル7F TEL:03-5928-1945(加藤・板垣)

協力:PMC株式会社 〒064-0821 札幌市中央区北1条西24-2-22 札幌ウェストビル5F TEL:011-643-2805(中村)

右のWEBまたはメールでもお申込みできます。 URL: <http://jkeiei.co.jp/> e-MAIL: [info@jkeiei.co.jp](mailto:info@jkeiei.co.jp)